Wir suchen:

Product & Sales Specialist für Bodenbeläge

(Mitarbeiter Vertrieb) (m/w/d)

Showroom-Vertrieb, Sortimentsentwicklung & Produktmanagement

BODENFUCHS 24

Fuchs24® Eshops - die Welt des E-Commerce erleben

Fuchs24® Eshops ist ein Leipzig ansässiges Unternehmen im Bereich des Onlinevertriebs hochwertiger Boden- & Wandbeläge, Bauchemie und Zubehör. In unseren Onlineshops und unserem Showroom beraten wir Privat- und Geschäftskunden zu hochwertigen Produkten für Renovierung, Ausbau und Neubau.

Mit einem stetig wachsenden Sortiment und einer engen Verzahnung von Onlineshop, Plattformgeschäft und stationärer Beratung suchen wir eine Person, die Vertrieb, Produktverständnis und Sortimentsentwicklung miteinander verbindet.

Unser tägliches Miteinander ist geprägt von Kreativität, Teamarbeit und kurzen Entscheidungswegen. Bei uns erhältst Du viel Eigenverantwortung, echten Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit, die Entwicklung des Unternehmens aktiv mitzugestalten.

Deine Aufgaben bei Fuchs24® Eshops

Als **Product & Sales Specialist** bist Du die zentrale Schnittstelle zwischen Kunden, Sortiment und Vertrieb.

Showroom & Kundenberatung

- persönliche Beratung von Privat- und Geschäftskunden in unserem Showroom
- Betreuung von Architekten, Handwerkern und gewerblichen Kunden
- Bedarfsermittlung und Produktpräsentation
- Nachfassen von Angeboten und Kundenanfragen
- Aufbau langfristiger Geschäftskundenbeziehungen
- aktive Weiterentwicklung des Showrooms als Vertriebskanal

Vertrieb & Kundenentwicklung

- Kalkulation und Ausarbeitung komplexer Angebote
- Unterstützung unserer Kunden bei der Produktauswahl
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Reaktivierung ehemaliger Kunden und Neukundenakquise
- Identifikation neuer Marktchancen und Zielgruppen
- Optimierung interner Vertriebsprozesse

Sortimentsentwicklung

- Analyse von Topsellern und Nonsellern
- Vorbereitung von Sortimentsentscheidungen
- Beobachtung neuer Produkte und Markttrends
- Unterstützung bei der Einführung neuer Produkte
- Erstellung von Auswertungen und Berichten für die Geschäftsleitung

Produktmanagement & Qualitätssicherung

- Kontrolle von Produktdaten, Bildern und Dokumenten
- gegebenenfalls Mitarbeit bei der Datenpflege
- Sicherstellung einer hohen Datenqualität in allen Vertriebskanälen
- Optimierung der Produktpräsentation im Showroom und Onlineshop
- enge Zusammenarbeit mit Marketing, Einkauf und Datenpflege

Dein Hintergrund

- betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung mit Berufserfahrung
- Erfahrung im beratungsintensiven Vertrieb, Fachhandel oder Großhandel
- Freude am Umgang mit Kunden
- souveränes und freundliches Auftreten
- ausgeprägtes Qualitätsbewusstsein
- Interesse an Produkten rund um Bauen, Renovieren und Wohnen
- strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- selbstständige, lösungsorientierte Arbeitsweise und unternehmerisches Denken
- sicherer Umgang mit digitalen Systemen und MS Office
- Freude am persönlichen Kundenkontakt vor Ort
- flexibel in der Ausgestaltung der Arbeitszeit entsprechend des Kundeninteresses

Von Vorteil sind Erfahrungen aus den Bereichen:

- Baustoffhandel
- Bodenbelagshandel

Hilfreich sind auch Erfahrungen aus den Bereichen Raumausstattung, Innenausbau, Küchen- bzw. Möbelhandel oder technischer Fachhandel.

Deine Chance bei uns

- Du arbeitest eng mit Geschäftsleitung, Marketing und Vertrieb zusammen.
- Du erhältst einen großen Gestaltungsspielraum bei der Weiterentwicklung unseres stationären Geschäfts.
- Du kannst einen wichtigen Beitrag zum Unternehmenserfolg leisten.
- Du trägst mit Deinen Erfahrungen auch zur Entwicklung unserer Onlineshops bei.
- Dich erwartet eine offene, familiäre und kollegiale Arbeitsatmosphäre.
- Dein Arbeitsplatz im Norden von Leipzig ist gut erreichbar.
- Parkplätze sind vorhanden.
- Du erhältst eine attraktive Vergütung mit Umsatzbeteiligung.
- Die Stelle ist als Vollzeitstelle mit 40 Stunden pro Woche ausgelegt.

Entwicklungsperspektive

Die Position ist **langfristig angelegt**.

Bei erfolgreicher Entwicklung des Showroom-Vertriebs, des Sortimentsmanagements und der Kundenbetreuung besteht die Möglichkeit, zusätzliche Verantwortung zu übernehmen und perspektivisch die Rolle eines Vertriebsleiters zu entwickeln.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung
unter Angabe der Bewerbungs-ID:
jobPSS01
per E-Mail an: **info@bodenfuchs24.de** · z. Hd. Christian Thierfelder

Fuchs24® Eshops
Inh. Christian Thierfelder
Delitzscher Straße 97
04129 Leipzig
www.bodenfuchs24.de